

« Une vision humaine de la relation client »

L'ALLIANCE DU RECRUTEMENT & DE LA FORMATION

Business Efficience



NOUS RECRUTONS LE SAVOIR-ÊTRE ET NOUS FORMONS LE SAVOIR FAIRE

Recrutement

A partir de votre besoin (de 1 à 15 commerciaux), nous dénichons des talents.

Nous nous basons sur la savoir être de la personne, sa motivation, sa capacité à persévérer.

Des entretiens, jeux de rôle et tests de personnalité sont menés avant de vous présenter les candidat.e.s.

Ce recrutement sur mesure nous permet d'identifier des candidat.e.s qui vous correspondent.

Vous rencontrez et sélectionnez les candidat.e.s que vous souhaitez retenir pour intégrer la formation et le poste.



Formation

Nous nous occupons de former les personnes sélectionnées au métier de commercial.

Le parcours de formation Objectif Commercial conjugue formation théorique et formation pratique en situation réelle. Un stage en immersion dans votre entreprise, encadré par nos formateurs, vient compléter la formation.

Les sessions de formation, en petits groupes, sont organisées plusieurs fois par an pour une plus grande flexibilité par rapport à vos besoins.

En moins de 3 mois (formation de 200 à 400h), vous avez des commerciaux formés, qui connaissent votre environnement, prêts à relever vos défis!

Les formateurs sont tous qualifiés, avec des domaines d'expertise variés (posture commerciale, marketing, phoning, prospection,digital..) et une expérience du terrain.

Business efficience est d'ailleurs un organisme de formation certifié datadock, comme garantie du sérieux de la formation.



5 ÉTAPES POUR VOUS FACILITER L'INTÉGRATION D'UN NOUVEAU COMMERCIAL EFFICACE

Un process de recrutement et formation sur mesure pour des commerciaux qui vous correspondent. Nous vous facilitons le recrutement sur ce métier en tension pour vous permettre d'intégrer rapidement un commercial opérationnel et motivé.

Recrutement

1. Nous recherchons et pré-sélectionnons les candidats motivés.
2. Vous rencontrez et sélectionnez les candidats que vous souhaitez retenir pour intégrer la formation et le poste.
3. Nous contractualisons ensemble pour une prise en charge par Pôle-emploi. Nous nous chargeons du montage du dossier.
4. Le candidat suit une formation théorique et pratique se concluant par un stage en entreprise.
5. Vous intégrez en CDI un commercial formé à vos méthodes de vente et déjà opérationnel

Financement

OBJECTIF COMMERCIAL vous permet de recruter un commercial formé pour un tarif avantageux.

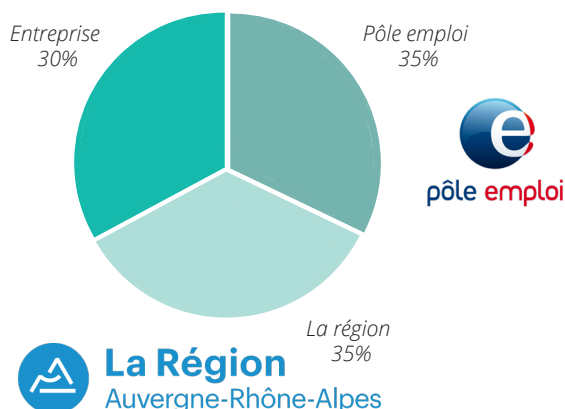
En effet, le financement est en partie assuré par des fonds publics grâce à un partenariat avec Pole Emploi (POEI) et la région Auvergne Rhône Alpes.

Objectif commercial prend en charge le montage du dossier de subvention, vous n'avez pas à vous en préoccuper.

La partie vous concernant est réduite grâce à la mutualisation de la partie théorique de la formation avec d'autres entreprises ayant des besoins similaires aux vôtres.

Objectif Commercial est la solution économique pour intégrer un commercial opérationnel dans votre entreprise.

Des partenaires publics pour un financement allégé



VOS CONTACTS - Habi DIA

 06 21 82 25 25

 habi.dia@objectif-commercial.fr